



岡田

や対前年比の比較がしやすく、経営分析や経営計画が立て易いので、便利なものだと助かっています。それでは、その反対にこの仕事での悩みなどはどうですか。

今村

税法や会計制度が変わるので、常に勉強をしなければならないところですかね。法律が頻繁に変わりますからね。ところで、事務所の経営理念について目標などはありますか。

岡田

私たち、独立した公正な立場で、常に行動・判断を行い、國民から信頼される事務所をめざし、地域社会に貢献する」です。地域の方から信頼され、そして貢献できるようにと願っております。

今村

企業会計のほか、地域の方々においては例えば相続税や贈与税などの日々の暮らしにおいており、

岡田 企業会計のほか、地域の方々においては例えば相続税や贈与税などの日々の暮らしにおいており、

今村 企業会計のほか、地域の方々においては例えれば相続税や贈与税などの日々の暮らしにおいており、

岡田 法律が頻繁に変わりますからね。ところで、事務所の経営理念について目標などはありますか。

今村 それは有り難いですね。

岡田 ところで、何かご趣味などはありますか。勿論、年に数回の相続税等の申告のお手伝いをさせて頂いておりますので、市民の方に

今村 おかれましてはお気軽にご相談していただきたいと考えております。また、社会福祉活動として知的障害者の親の会である「かほく市手をつけ育成会」の会長をさせて頂いており、今は地域と密着し、係わりのあることに尽力させて頂ければと考えております。

岡田 お役目も増えましたが、地域の事業者のためにも、どうか宜しくお願ひ致します。本日は、誠にありがとうございます。御社の益々のご発展と今後のご活躍をお祈りいたします。

河北・森本広域商工会青年部 合同講演会

演題

「Market yourself ~商品としての自分を磨け~」



小僧com株 代表取締役会長兼社長
株式会社元社長
平松 康三さん
(hiramatsu kousou)

日時 平成22年8月27日(金) 午後7時開演
場所 内灘町文化会館 (3階視聴覚室)
石川県河北郡内灘町大清台140 TEL 286-1123
申込書 8月13日(金)まで
定員(170名)に達した場合は締め切らせていただきます

講師

プロフィール
1946年生まれ。アメリカン大学(Washington, D.C.)コミュニケーション学科卒業。
ソニー株式会社入社。ソニーで13年間勤務した後、アメリカンエキスプレス副社長、IDGコミュニケーションズ社長、AOLジャパン社長などを歴任。

2000年にIntuitジャパンのCEOに就任。2002年にMBOにて米国親会社から独立、社名を弥生株式会社に変更。

同社の代表取締役社長に就任。2004年全株式を売却してライドアグループ入り。

2006年1月㈱ライドア社長就任。2007年2月株式会社カウイチ取締役就任。

2007年4月社名をライドアホールディングスに変更。代表取締役社長就任。

2008年1月に人生の後半戦を楽しむ「人生のエンターテインメントパートナー」としてアクティブなシニアを応援する小僧com株式会社代表取締役会長に就任。

同年9月小僧com株式会社代表取締役会長兼社長に就任。

入場無料
定員170名

※駐車場に限りがありますので、お乗り合わせの上お越しください。

河北・森本広域商工会青年部

かほく市商工会青年部
TEL 282-5661 FAX 282-5663
津幡商工会青年部
TEL 288-2131 FAX 288-2134
森本商工会青年部
TEL 258-0276 FAX 258-0289
内灘町商工会青年部
TEL 286-4200 FAX 286-4290

ランチスター経営の要点

① 会社 자체は固定給なしの歩合給で運営されたり、しかも業績が悪くなつた場合でも、政府も銀行も助けてはくれない。こうした実力主義世界にあっては、従業員100人迄は業績の98%も、「企業は人で決まる」の決心が重要となる。

② 業績の98%が社長一人の戦略で決まる中、社長の実力を高める努力が重要となる。

③ その他の別役員は、社長は自分の戦略だけ良くする方法はな

い。その会社の知利益が、業績の98%が社長一人の戦略で決まる中、社長の実力を高める努力が重要となる。

④ その他の別役員は、社長は自分の戦略だけ良くする方法はな

い。その会社の知利益が、業績の98%が社長一人の戦略で決まる中、社長の実力を高める努力が重要となる。

⑤ その他の別役員は、社長は自分の戦略だけ良くする方法はな

い。その会社の知利益が、業績の98%が社長一人の戦略で決まる中、社長の実力を高める努力が重要となる。

⑥ 経営の目的は利益発生源の増やし、1位の地域から1位の顧客を創ることにある。

⑦ 経営力に限りがある弱者は、必ず1位になるだけ。負け入るだけ。

⑧ 小さな用途の商品など、市場規模が大きい商品を購入すると戦力が分散する。弱者は

⑨ 商品をどこから買つかの決定権を握る。

⑩ 顧客が100%持つていて、商品の幅を狭くして、強い商品に力を集中せよ。



抽選日(W抽選)
●8月6日(金)
●9月6日(月)

1回目の抽選ではすれども、2回目の抽選会への参加の権利は残ります。
赤いのぼり旗が立っているお店がイベント加盟店!

